

## Найти баланс между требованиями рынка и интересами граждан Украины

*Под влиянием мирового финансового кризиса значительная часть финансовых учреждений Украины оказалось в сложном положении. О том, как будут решаться проблемы участников финансового рынка Украины рассказывает глава Государственной комиссии по регулированию рынков финансовых услуг Василий Волга*

### **Прошло немного времени с момента Вашего назначения главой Госфинуслуг. Тем не менее, определены ли уже приоритеты работы?**

Мы заканчиваем формирование таких приоритетов, хотя основные направления уже понятны. Проблема №1 - низкий уровень капитализации многих участников финансового рынка и структурные диспропорции. Когда 95% всех финансовых услуг, предоставляемых в Украине, приходится на банковский сектор, а все остальные виды услуг - только 5%... это очень мало. А если сравнивать с развитыми странами, то это катастрофически мало. Все это понимают, но я считаю на этом вопросе нужно акцентировать внимание. Таким образом, одна из приоритетных задач - повышение уровня капитализации всех участников рынка.

### **О каких участниках рынка Вы говорите?**

Такие финансовые учреждения как негосударственные пенсионные фонды, кредитные союзы и, конечно же, страховые компании, могут быть очень эффективными структурами по привлечению инвестиционных средств, особенно в ситуации, в которой сейчас находится финансовая система Украины. Увеличение капитализации таких учреждений, а значит и предложение более широкого спектра услуг для граждан Украины, позволит решить очень важный вопрос – привлечение внутренних инвестиций в экономику Украины. Однако, негосударственные пенсионные фонды сегодня практически неразвиты, деятельность кредитных союзов нуждается в законодательном обеспечении, много проблем на страховом рынке.

### **В связи с этим, что принципиально нового сможет предложить Комиссия, под Вашим руководством?**

Вы спрашивали о приоритетах... Доминирующий принцип, который будет присутствовать во всех решениях Комиссии – это защита имущественных интересов граждан Украины. Я сторонник социально-ориентированной экономики. Построить механизм выдавливания денег из граждан, используя Комиссию, достаточно просто: определенные госорганы лоббируют принятие законов по обязательному страхованию по каким-то позициям, далее определяется ряд «своих» страховых компаний, для которых создаются условия, после чего госрегулятор начинает поднимать тарифы по этим сборам. Наша же позиция заключается в том, чтобы найти баланс между требованиями рынка и интересами граждан Украины.

### **Тем не менее, будут ли повышаться страховые тарифы в ближайшее время? Например, в автостраховании?**

После моего назначения, на первом же заседании Комиссии, вопрос о повышении тарифов, в слегка завуалированной форме, был внесен в повестку дня. Вопрос предлагалось решить как бы, между прочим. А цена вопроса - 1 млрд. гривен. То есть, если бы документ был подписан, то с граждан Украины было собрано сборов еще на 1

млрд. гривен. Сейчас вопрос отложен и мы в нем разбираемся. Уже проведены встречи с Моторным бюро, с участниками рынка, которые отстаивают позицию повышения тарифов, с Ассоциацией автомобилистов.

Вопрос, конечно, не простой. Действительно, в течение 5 лет эти тарифы не менялись, а увеличивать капитализацию страховых компаний необходимо. В то же время, страховые компании заявляют об убыточности, но так ли это на самом деле? Я смотрю цифры: собрано 1 млрд. гривен, выплачено - 400 млн. Где убыток 70%, о котором заявляют компании? Повторюсь, я человек левых убеждений. Если будут приняты решения в интересах бизнеса, то, во-первых, это будет коррелировать с уровнем рентабельности страховых компаний, а, во-вторых, должно произойти обязательное улучшение качества страховых продуктов. Сейчас Комиссия, кстати, занимается разработкой законодательного и нормативного инструментария, направленного на ужесточение ответственности страховых компаний при несоответствии стандартам предоставления услуг.

Однако, хочу заметить, что незначительное увеличение этих тарифов может быть даже в интересах граждан Украины, если качество услуг повысится и выплаты будут гарантированы на 100%.

**Будет ли Комиссия ужесточать надзор за страховыми компаниями в отношении раскрытия информации об их деятельности? Будет ли украинский страховой рынок двигаться к европейским требованиям и нормам?**

Действительно, в европейских странах вкладчик может достаточно легко найти и ознакомиться с финансовыми данными, например, страховой компании. Причем с актуальными данными, а не месячной или годовой давности. То же самое касается негосударственных пенсионных фондов. Потенциальный клиент фонда по отчетности может элементарно определить работает или не работает данный пенсионный фонд. Поэтому приведение украинского законодательства в соответствие к европейским нормам отчетности, ответственности, качества работы – наш безусловный приоритет.

Мною уже проведены встречи со всеми ассоциациями, с ведущими и небольшими страховыми компаниями, а также со многими людьми, которые столкнулись с невыполнением страховыми компаниями обязательств. Какой я вывод делаю: добросовестные участники рынка готовы работать по таким стандартам для того, чтобы вернуть доверие граждан. Страховые компании готовы предоставлять отчетность и брать на себя ответственность.

Соглашусь с вами и в том, что регулятор может очень многое сделать в отношении чистоты рядов на рынке. В конечном итоге ужесточение ответственности и повышение стандартов отчетности и прозрачности приведет к тому, что недобросовестные компании просто уйдут с рынка.

**Как Вы планируете решать проблемы, которые сегодня существуют с кредитными союзами?**

Количество вкладчиков кредитных союзов существенно сократилось за последний год в связи с кризисом. Проблемы имеют около 20 % кредитных союзов. Хотя совсем проблемных, которые граничат с криминалом, не более 5-7%. Вообще-то количество проблемных вкладов, которые находятся в кредитных союзах, оценивается приблизительно в 1,5 млрд. гривен. Многие из этих союзов можно спасти, поэтому мы говорим о разработке механизма рефинансирования.

По этому вопросу я готовлю предложение, которое будет рассматриваться на заседании Кабинета Министров. Суть в том, что данную проблему можно решить при помощи кредита НБУ, который будет привлечен на условиях полной обеспеченности и гарантии возврата. Деньги нужны небольшие.

Кроме этого, мы предлагаем принять новую Концепцию развития кредитной кооперации в Украине, а также внести изменения в профильные законы. Наша Концепция предполагает ступенчатое развитие кредитной кооперации: сначала касса взаимопомощи, впоследствии это кредитный союз, далее это кооперативный банк, и далее, если выполняется все требования, это может быть уже коммерческий банк.

В одном я уверен, нельзя искусственно сдерживать развитие этой формы финансовых услуг, а государству нужно не обезглавить этот процесс, а возглавить.

**Как Вы думаете, какими темпами будет развиваться система НПФ?**

Даже в условиях кризиса система негосударственных пенсионных фондов развивается. За последний год мы наблюдаем увеличение всех основных показателей по пенсионным фондам. Если такая динамика будет сохранена, то в среднесрочной перспективе, скажем 3-5 лет, мы сможем в 10-12 раз увеличить общий портфель пенсионных фондов.

Это очень важно, поскольку года через три могут начаться серьезные проблемы именно с социальными выплатами. Причины тому: падение экономики под влиянием кризиса, демографическая политика последних лет и целый комплекс социальных проблем. В этом отношении мы рассчитываем, что система негосударственного пенсионного обеспечения может подставить серьезное «плечо».

**Каково Ваше мнение о роли кредитных рейтингов на финансовом рынке Украины?**

Я не первый день работаю с финансами и не знаю другой объективной системы оценки кредитоспособности финансового учреждения, кроме оценок независимых рейтинговых агентств. Кризисы всегда были коррекцией оценок работы рейтинговых агентств. Агентства, которые прошли через кризис, и их оценки оказались справедливыми, будут работать. Это необходимо инвесторам и участникам финансового рынка. Я только за то, чтобы система национального рейтингования развивалась.

*Интервью подготовил  
Константин ШЕВЧЕНКО*